



## **CONSEILLER COMMERCIAL (H/F) Casablanca**

### **ENTREPRISE :**

**LINKCITY** est la marque de développement immobilier du Groupe **Bouygues Construction**.

Fort de son expertise prouvée à l'échelle internationale, **LINKCITY**, opérateur urbain, apporte une nouvelle vision ainsi que des projets audacieux, en vue de réinventer les cadres de vie. **LINKCITY** a pour mission principale de connecter ses différents projets à leurs territoires, nouer des liens et contribuer au bon vivre de tous les usagers.

Nos équipes interviennent sur toute la chaîne de valeur, depuis la phase d'études, la construction, jusqu'à l'exploitation du programme immobilier, sur différents types d'actifs : résidentiel, bureaux, commerces, hôtellerie, infrastructure de santé ou industrielle.

**LINKCITY Maroc** collabore de concert avec **BYMARO** en charge des travaux de construction.

Pour renforcer nos équipes, nous recherchons un(e) **CONSEILLER COMMERCIAL (H/F)**, basé(e) à Casablanca.

### **VOTRE MISSION :**

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vos missions s'articulent autour des axes suivants :

- Répondre aux acquéreurs potentiels des actifs immobiliers développés par **LINKCITY Maroc** et organiser les visites
- Elaborer les propositions commerciales
- Négocier et conclure des contrats de réservation
- Gérer les signatures des contrats notariés
- Gérer les appels de fonds intermédiaires dans le cadre de la commercialisation en VEFA
- Suivi administratif des dossiers
- Assurer un reporting de l'activité commerciale

### **PROFIL RECHERCHE :**

Issu(e) d'une formation commerciale, vous bénéficiez idéalement d'une expérience de minimum 2 ans en commercialisation d'actifs immobiliers.

Vous faites preuve de qualités relationnelles et d'une fibre commerciale incontestable.

Vous êtes également reconnu(e) pour votre rigueur, votre persévérance, et votre force de persuasion.